



- Stål- og branddøre
- Glaspartier og rammedøre
- Brandporte
- Sikkerhedsdøre

Dynamisk Area Sales Manager, Sjælland – B2B løsningsalg til byggebranchen

Brænder du for at skabe langvarige relationer til kunder? Motiveres du af at være en troværdig sparringspartner, når det gælder rådgivning inden for valg af porte og døre og samtidig øge salget? Lyder det som en spændende udfordring for dig, så ser vi frem til at høre fra dig.

MX Door søger en Area Sales Manager til distrikt Sjælland. MX Door er en ordreproducerende virksomhed, der forhandler glaspartier i Alu, samt ståldøre og porte til byggebranchen. Du får, med direkte reference til indehaveren, ansvar for at videreudvikle samarbejdet med eksisterende kunder samt opbygge nye relationer. Der er tale om rådgivningssalg af produkterne: glaspartier i Alu, stål- og branddøre, sikkerhedsdøre og porte. Salget sker primært til tømmerhandlerne og entreprenørerne. Virksomheden er inde i en positiv udvikling, og salgsteamet har brug for en kollega, der kan indgå i teamet, der i dag består af 4 kolleger. Du bliver ansvarlig for salget på Sjælland, Lolland, Falster og Bornholm. Du kører ud fra dit hjemmekontor, og vil jævnligt mødes med dine kolleger på kontoret syd for Aalborg.

Kunderne er afhængige af din viden og produktkendskab. Din rådgivning tager udgangspunkt i de lovmæssige krav til de enkelte produkter, og i et tæt samarbejde med dine kolleger giver du kunden den bedste oplevelse i mødet med MX Door.

Hvad får du?

Du lander i en privatejet dansk virksomhed, som er i vækst. MX Door har et tæt samarbejde med trælasthandlerne, som forhandler deres produkter. Det interne salgsteam har en vigtig og meget værdsat nøgleposition i virksomheden, og du får mulighed for at trække på deres ekspertise ift. udarbejdelse af tilbud, opfølgning og viden om produkterne. Kulturen emmer af innovation, energi og åbenhed overfor nye tiltag og ideer. Du vil naturligt blive tæt knyttet til dine kolleger på kontoret syd for

Ansøgningsfrist

Hjemmeside:
www.mxdoor.dk



Print denne side



Tip en ven



Rekrutteringsansvarlig:
Annette Hansen

Mobil:
30628923

**Flere ledige stillinger hos
ballisager**

Hvem er vi?

Konsulenthuset ballisager er en landsdækkende, mellemstor HR-virksomhed. Vi er specialister i professionelle matchprocesser mellem kandidater og virksomheder og arbejder udelukkende med outplacement,

Aalborg, og aktiv opbygning af relationer internt i organisationen vil være afgørende for din succes. Du vil hente sparring og inspiration på salgsmøder i det jyske et par gange om måneden. Kunder og samarbejdspartnere lægger vægt på et troværdigt og ligeværdigt samarbejde, og de efterspørger sparring og rådgivning målrettet det enkelte salg og med en hurtig svartid.

Jobbet

Vi søger en kommerciel Area Sales Manager med erfaring fra byggebranchen, som kan være med til at styrke MX Doors position på Sjælland og øerne. Du vil selvstændigt få hovedansvaret for alle salgsaktiviteter i distriktet. Udover at være fagligt kvalificeret og have dokumenterede salgsresultater, skal du brænde for nysalg, men også salg til eksisterende kunder. Succeskriterierne i jobbet er det vedholdende relationssalg, der skaber tilbagevendende og tilfredse kunder, og giver dig mulighed for at udvikle og tage markedsandele i dit distrikt.

Opgaverne er blandt andet:

- vedligeholde og udvikle kunder i din portefølje, herunder navngivne trælasthandler
- udvikle, planlægge og gennemføre et højt aktivitetsniveau for din pipeline
- booking af møder og planlægning af kanvas salg
- byggeteknisk rådgivning og salg

Det er vigtigt, at du naturligt tænker hele værdikæden ind, da dine og teamets høje standarder for salg og support er afgørende for MX Doors' vækst. Alle oplysninger registres i fælles CRM-system, og du kender derfor til vigtigheden af korrekt dataregistrering.

Hvem er du?

Du har gerne 3-5 års praktisk erfaring fra en lignende stilling. Måske er din erfaring kombineret med en uddannelse fra byggebranchen. Det er vigtigt, at du motiveres af at være nysgerrig på de rigtige løsninger for kunden og at nå dine mål. Du har ambitioner om at være den bedste i markedet, og din ihærdighed og gejst for produktet giver dig karrieremuligheder, som du griber. Du har gode samarbejdsevner og motiveres af et internt tværfagligt samarbejde. Sidst, men ikke mindst har du masser af energi, vedholdenhed og vilje til at tage det "lange seje træk", hvor motivationen stiger i takt med, at resultaterne kommer. Du er velformuleret i skrift og tale og færdes naturligt på alle niveauer i en organisation.

Virksomheden

MX Door producerer og forhandler stålbranddøre & -porte, vinduespartier i Alu samt sikkerhedsdøre. Se mere på: www.mxdoor.dk

Spørgsmål


Har du spørgsmål til stillingen, kan du ringe til seniorkonsulent Annette Randrup Hansen på 30628923. Stillingen skal besættes snarest, og vi behandler derfor ansøgninger løbende.

karriererådgivning og rekruttering.

Vores rådgivning er videnbaseret, og vi gør os umage med at finde den rette løsning til den konkrete udfordring.

Læs mere her:
www.ballisager.com

SØG STILLINGEN

 Forward to Friend